

**BOSCH**

Technologia bliżej nas

Witaj w miejscu, gdzie pomysły
przekształcają się w innowacje.

www.bosch-career.pl

Let's be remarkable.

Zacznij z nami swoją przygodę! Dołącz do nas jako

Doradca Techniczno-Handlowy w Dziale Termotechniki/Buderus

Miejsce pracy: Województwo wielkopolskie część zachodnia i lubuskie

Czy chcesz, aby Twoje pomysły kształtowały technologie, które zmieniają standardy życia? Zarówno w obszarze rozwiązań mobilnych, dóbr konsumpcyjnych, technologii przemysłowej, jak i dostarczania energii oraz technicznego wyposażenia budynków - z nami będziesz mieć wpływ na poprawę jakości życia na całym świecie. Witaj w Bosch. Zarówno w obszarze rozwiązań mobilnych, dóbr konsumpcyjnych, technologii przemysłowej, jak i dostarczania energii oraz technicznego wyposażenia budynków, nieustannie dostarczamy efektywne rozwiązania na całym świecie. Nasz sukces definiujemy nie tylko wzrostem ekonomicznym, ale w szczególności poprawą jakości życia ludzi i zaangażowaniem w wartości bazujące na odpowiedzialności. Jest to możliwe dzięki ponad 375,000 zaangażowanym pracownikom na całym świecie, pionierom, którzy każdego dnia dokonują przełomów technicznych. Zastanawiasz się nad stworzeniem czegoś wartego zapamiętania?

Twój udział w tworzeniu innowacji

- Sprzedaż produktów Buderus
- Bieżąca obsługa, ofertowanie i serwisowanie firm z branży instalacyjnej B2B
- Budowa bazy potencjalnych klientów (instalatorzy, inwestorzy, firmy wykonawcze)
- Monitorowanie rynku i budowa bazy danych o instalatorach i inwestycjach
- Nawiązywanie kontaktu z instalatorami
- Wsparcie techniczne na etapie doboru systemów i sprzedaży
- Negocjacje i zawieranie umów
- Nawiązywanie kontaktu i doradzanie inwestorom
- Nadzór nad fazą realizacji inwestycji
- Budowanie pozytywnych, długoterminowych relacji z klientami
- Udział w akcjach marketingowych i handlowych
- Realizowanie prezentacji produktowych
- Raportowanie
- Współpraca z biurem handlowym

Benefity:

- Przyjazna atmosfera pracy,
- Praca w dynamicznym środowisku dla innowacyjnej firmy o ugruntowanej i silnej pozycji na rynku,
- Możliwość wdrażania swoich pomysłów,
- Pakiet benefitów (prywatna opieka medyczna, MultiSport, dofinansowanie do posiłków, kursy językowe)

Czym się wyróżniasz

- Doświadczenie na analogicznym stanowisku obejmujące:
 - Sprzedaż produktów grzewczych (lub zbliżonych)
 - Znajomość branży, w tym posiadanie własnych kontaktów
- Umiejętność pracy w CRM
- Wykształcenie techniczne
- Pożądane cechy korelujące z zadaniami na stanowisku:
 - wysokie kompetencje interpersonalne
 - kreatywność zadaniowa,
 - orientacja na cele biznesowe,
 - przejawianie inicjatywy, dynamizm, przedsiębiorczość,
 - samodzielność, odpowiedzialność
- dobra znajomość MS Office
- wymagane prawo jazdy kategorii B

Aplikacje prosimy przysyłać poprzez formularz [TUTAJ](#)